

Montage juridique et négociation de contrats à l'international
Cycle international

- Maîtriser les règles, risques et assurances auxquels s'engager contractuellement
- Identifier les mécanismes clés et les techniques particulières de négociation des contrats à l'export
- Connaître la pratique et le point de vue des principaux partenaires impliqués dans ces contrats

10/10/2011 > 5 jours

Paris

3 850 € HT

41018

■ *Coordination*■ **Philippe DEWAST**

Avocat

■ *Organisation*■ **Florent STREIFF**[Metratech](#)■ *Inscriptions*

Tél : +331 4251 6116

Fax : +331 4251 6131

*Public**Chefs de projet et chargés d'affaires travaillant dans un contexte international***lundi 10 octobre**■ **Philippe DEWAST**■ **Environnement et évolution des rapports commerciaux internationaux**

- Rappels, contexte et évolutions récentes
- Règles de concurrence et de passation de marchés

■ **Bruno de Cazalet***Avocat - Gide Loyrette Nouel*■ **Cadre et environnement juridique international**

- Les grands systèmes juridiques (systèmes français, common law, civil law)
- Les règles du jeu en vigueur dans les rapports internationaux

mardi 11 octobre■ **Philippe DEWAST**■ **Les différents types de contrats : du contrat de service à la gestion déléguée**

- Typologie générale d'un contrat
- Les différents schémas de montage :
- Contrat de transfert de technologie
 - Contrat de réalisation d'un ensemble industriel, contrat de construction
 - Contrat de services et de concessions

mercredi 12 octobre■ **Charles ALLUAUME***Avocat - August & Debouzy*■ **Les stipulations clés du contrat**

- Les clauses technico-commerciales
- Les clauses financières
- Les responsabilités, garanties et pénalités

■ **Philippe DEWAST**■ **Financement de projet**

- Les différents types de montages financiers
- La gestion des risques et les nouvelles tendances du marché

jeudi 13 octobre■ **Françoise SUSSMANN***Négociateurs associés*■ **La négociation de contrat**

- Les mécanismes clés de la négociation
- Les techniques et outils de négociation

■ **Etude de cas**

- contrat de concession (orientation route)

vendredi 14 octobre■ **Sandra MAILLARD***Coface*■ **La COFACE, son rôle et sa position en liaison avec les autres agences de crédit-export et les organisations internationales**■ **Sébastien BONNARD***Avocat - Gide Loyrette Nouel*■ **Arbitrage des contentieux, règlement des litiges**■ **Philippe DEWAST**■ **Etude de cas**