

SESSION FORMATION  
MANAGEMENT, EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE ET GESTION DE PROJETS  
GESTION ET MAÎTRISE DES CONTRATS

## Négocier, passer, gérer des contrats FIDIC ou d'inspiration anglo-saxonne en France ou à l'international



RÉF: 0295-00

### EN BREF

La forme et le type de contrat et le choix du maître d'ouvrage est fortement lié à la culture du donneur d'ordre. Que ce soit en France ou l'international, sous l'influence du maître d'ouvrage ou des financeurs, les contrats passés peuvent être d'inspiration FIDIC ou associés. Comment intégrer ces logiques pour préserver ses intérêts en cours de projet et gérer les différents éventuels ?

### THÉMATIQUES

Contexte, actualité de l'usage de ces formes de contrat. L'organisation contractuelle et les rôles des acteurs. La place et les responsabilités de l'Entrepreneur. Contrat type / contrat sur mesure. Traçabilité et nécessité du dialogue. Claims, arbitrage, transaction, médiation.

### CETTE FORMATION S'ADRESSE À

Toutes personnes en charge de gérer, piloter un contrat de travaux / de conception réalisation.

Commerciaux et bureaux d'études intervenants sur les phases amonts de négociation des contrats, Conducteurs de travaux, Directeur de projet / travaux en charge de l'exécution du marché. Expert judiciaire.

### PRÉ-REQUIS NÉCESSAIRE

**Connaître les fondamentaux de la gestion contractuelle des marchés classiques privés ou publics ou avoir suivi le cycle marchés publics de travaux. Maîtrise écrite de la langue anglaise.**

### OBJECTIFS

**INTEGRER** les risques liés aux logiques et à l'organisation des responsabilités contractuelles spécifiques à ce type de contrats  
**UTILISER** le contrat pour gérer les risques et les opportunités lors des phases de négociation / mise au point du marché  
**GERER** le contrat « au fil de l'eau » et avoir recours au Dispute Board (DB) ou autres formes d'arbitrage à bon escient

### INFORMATIONS PRATIQUES

Date : 10 et 11 juin 2014  
Tarif : 1 355,00 € HT + TVA (Déjeuners inclus)  
Lieu : France Paris

### COORDINATION

Maître LAPP, Cabinet ALTANA

### PROGRAMME DÉTAILLÉ ET HORAIRES

#### MARDI 10 JUIN

9h00  
Introduction, recueil des attentes et présentatin de la session

#### Cadrage méthodologique

9h30  
Maître LAPP  
La philosophie du contrat  
Les différents types de contrat : EPC, design and build construction...  
Actualité de l'utilisation de ces contrats  
Place et responsabilité des différents acteurs

#### Analyse des risques en amont de la signature du contrat

14h00  
François DORE (sous réserve)  
L'amont : contrat type ou contrat sur mesure  
Répondre à l'offre : analyse des risques et opportunités, le cadre et le panel des variantes contractuelles  
Finalisation et négociation du contrat : risques et marges de négociation

Fin de la journée à 18h00

#### MERCREDI 11 JUIN

#### Pilotage de l'exécution des contrats

9h00  
Jim PERRY (sous réserve)  
Clauses de notification de réclamation et clause de forclusion  
Les clauses limitatives de responsabilité, les essais  
Traçabilité et déclaration des événements  
Comment baliser les évolutions/changements de prestations  
Gérer les différents au fil de l'eau

#### La fin du marché

14h00  
Paul-A. GELINAS  
La fin du marché  
Modes de résolution des conflits : claims, arbitrage, conciliation, médiation, dispute review board

16h30  
Conclusion et évaluation de la session

Fin de la journée à 17h00